

Executive Workshop

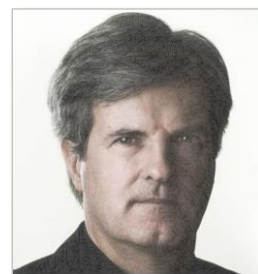
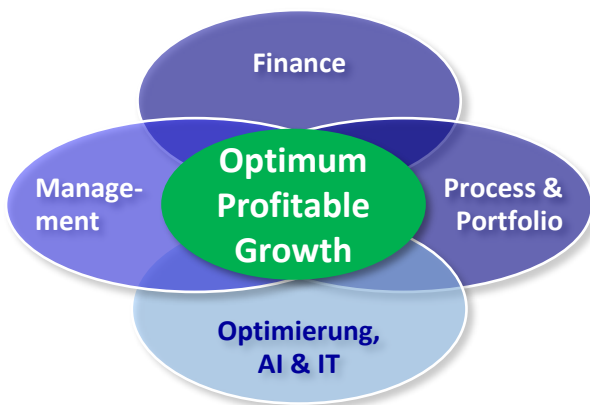


Optimales Profitables Wachstum für **Ihr** B2B Unternehmen

Ein implementierungsfertiges Realisierungsprogramm für das optimale Profitable Wachstum Ihres Unternehmens : gemeinsam erarbeitet

Ihr B2B Unternehmen kann optimales Profitables Wachstum (OPW) erreichen und halten durch professionelle fachliche Begleitung sowie methodische Anleitung :

- Integrieren Sie Ihr Executive Management Team in die OPW Definition
- Folgen Sie einem bewährtem Workshop Ablauf
- Definieren Sie OPW basierend auf Zahlen, Daten und Fakten
- Nutzen Sie modernste digitale Tools aus Analytics & AI
- Coverage : von Marketing & Sales bis Corporate Finance, von Strategie bis Ops
- Ihr individuelles Management System für Optimales Profitables Wachstum
- Fokus auf Implementierung & Realisierung, inkl. Sofortmassnahmen



Ihr Experte
Prof. Dr.
Uwe Hilzenbecher

Methode und Resultate

Methode

In diesem Executive Workshop erarbeitet das Team

- (1) Executive Management Ihres Unternehmens
- (2) Senior Consultant von Strategy B2B

ein implementierungsfertiges Realisierungsprogramm für das optimale Profitable Wachstum (OPW) Ihres Unternehmens.

Resultate

- Implementierungsfertiges Realisierungsprogramm für das optimale Profitable Wachstum (OPW) Ihres Unternehmens für die Funktionen
- Marketing, Sales, Ops, Finance, IT, HRM, Strategy
- OPW Managementverfahren & Tools
- OPW Programm, Projekte und Arbeitspakete

Pre-Workshop

Dauer : ca. 2 W

Vorarbeiten

- Zeichnung Non-Disclosure Agreement
- Bereitstellung digitaler Daten (ERP, CRM etc.)
- Bereitstellung weiterer relevanter Informationen wie Pläne, Methoden, Analysen o.ä.
- Digital Service ‚Analyse – OptimAlze – Profitize‘ : von Daten zu Einsichten, Aktionen & Ergebnissen
- Klientenseitiger Support von Interviews und Harmonisierung Daten- und Informationsinhalten

Workshop

Dauer : 1 Tag

Optimales Profitables Wachstum – Einführung

- Der PW Imperativ • Hebel und Treiber des PW
- PW Management & Controlling • PW Optimierung
- PW digital : Analytics & AI • OPW Mgmt System
- OPW Implementierung & Realisierung • People

Resultate Vorarbeiten – Präsentation

- Quantitative & Qualitative Analysen des PW
- PW Potentiale, Optima, Strategie, Management
- OPW Programm, Projekte, Arbeitspakete
- Diskussion

Gruppenarbeiten

- Definition Gruppenarbeitsthemen zu Marketing, Sales, Ops, Finance, IT, HRM, Strategy o.ä.
- Begleitete Gruppenarbeiten
- Ergebnispräsentationen Gruppenarbeiten
- Diskussion

Konsolidierung

- OPW Strategie, Scorecards und Management
- OPW Implementierungs- und Realisierungsplan
- OPW Programm, Projekte, Arbeitspakete, Aktionen
- Sofortmassnahmen / erste Schritte
- Der Kick-off der OPW Implementierung

Kommentar : die Workshop Agenda kann gemäß Ihren Anforderungen modifiziert werden

Post-Workshop

Dauer : ca. 1 W

- Vervollständigung / Finetuning Workshop Resultate
- Ergebnisdokumentation
- OPW Management Tools
- Finalisierung Realisierungsplan ‚Optimales Profitables Wachstum für IHR B2B Unternehmen‘
- OPW Management Manual

Teilnehmer

- CEO, CFO, CSO, COO, CIO u.a.

Ort

- Tagungsraum in Ihrem Unternehmen, alternativ
- Tagungshotel Ihrer Wahl, alternativ
- Tagungshotel in Überlingen / Bodensee

Workshop Typ: exklusiv als Inhouse Veranstaltung

Workshop Sprache : deutsch oder englisch

Strategy B2B (seit 2002) unterstützt B2B Unternehmen bei optimalem Profitablen Wachstum mittels Advanced Analytics & Artificial Intelligence. Von Daten zu Einsichten zu Aktionen in Marketing & Sales, Ops & Management zu Resultaten und Ergebnissen in Corporate Finance.