

Analyse - OptimAlze - Profitize (AOPro B2B)

Optimales Profitables Wachstum für B2B Unternehmen

powered by

Advanced Analytics & Artificial Intelligence



Profitables Wachstum : die Herausforderung

Profitables Wachstum (PW) ist für B2B Unternehmen Imperativ und Herausforderung zugleich.

Shareholder Forderungen nach wachsenden Renditen bei sinkenden Risiken bestehen bei normaler Konjunktur sowie während und v.a. nach Krisen.

Angesichts komplexer, dynamischer und unsicherer Marktbedingungen zeigen gängige Managementmethoden immer wieder schwache Performance – anders digitale, AI-basierte Managementtechniken.

Analyse – OptimAlze – Profitize : die Lösung

Der Service AOPro B2B ermöglicht es Executive Managern (CEO, CFO, CSO ...) Profitables Wachstum gezielt einzuleiten und zu optimieren mittels des **Profitable Growth OptimAlzer** - einer auf Advanced Analytics und Artificial Intelligence basierenden Strategy B2B proprietäre IT Solution.

AOPro B2B adressiert und optimiert die für Profitables Wachstum relevanten Perspektiven :

- von Daten zu Einsichten zu Aktionen in Marketing & Sales, in Ops & Management
- zu Ergebnissen in Corporate Finance.

AOPro B2B ist verfügbar in den Editionen : Enterprise, Business Unit, Marketing, Sales, Pricing, Processes, Management, Strategy und Corporate Finance.

AOPro B2B : die Resultate

AOPro B2B liefert die Bausteine für Profitables Wachstum (PW) :

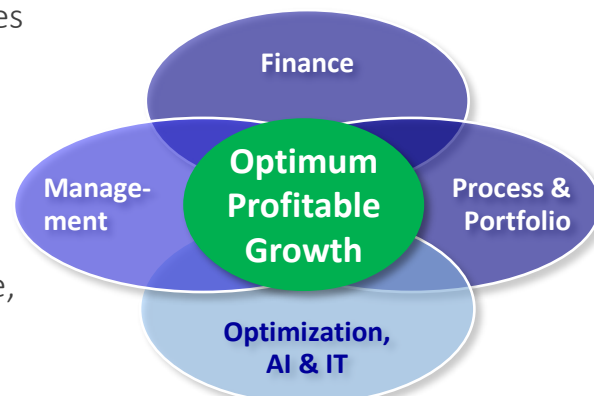
- PW Analyse • PW Prognose
- PW Potentiale • PW Optimum
- PW Strategie • PW Scorecards
- PW Management System
- PW Einführung – Programm und Aktionen
- **Bonus** : Profitable Growth OptimAlzer (core module)

AOPro B2B : der Nutzen

B2B Unternehmen bereit zur

- Einführung des PW Programmes
- Einleitung von PW
- AE Wachstum : 5 - 15 % **
- DB Wachstum : 3 - 8 % **

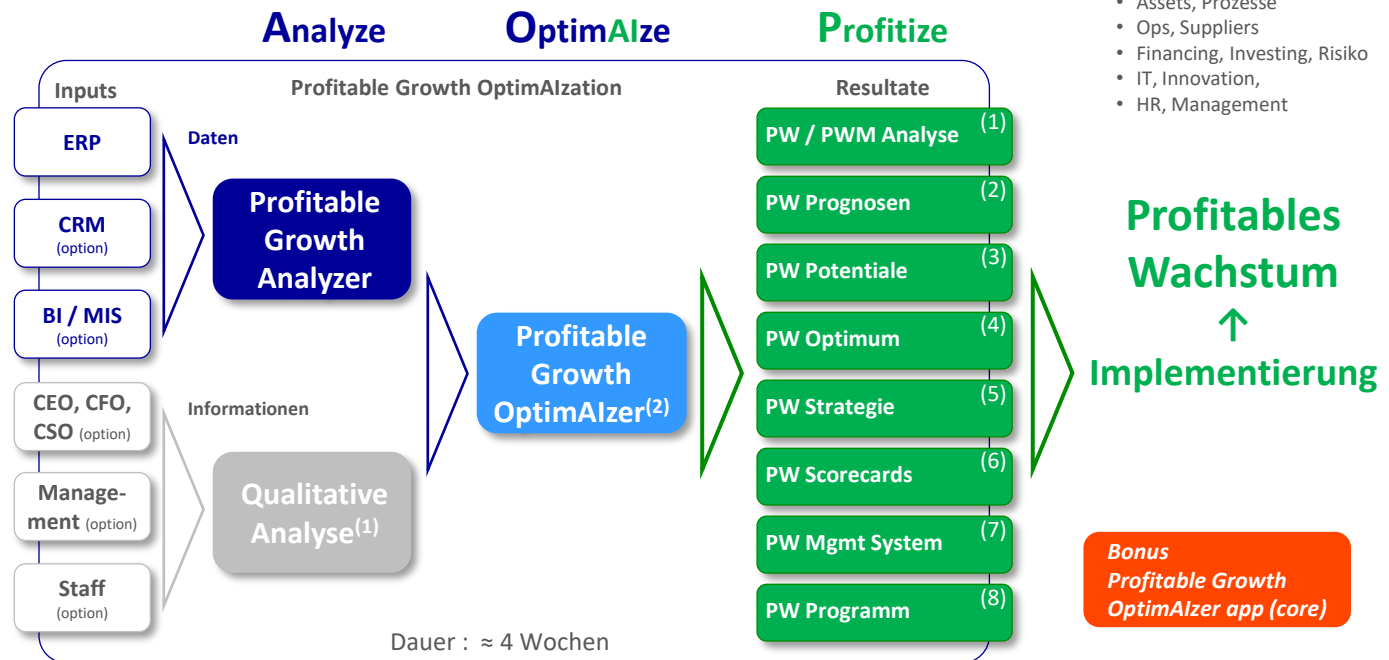
** abhängig v. d. Umsetzung des PW Programmes



AOPro B2B beginnt mit einer multiperspektivischen* Analyse des PW des Unternehmens auf Basis Transaktionsdaten aus ERP, CRM etc. [z.B. SAP, Microsoft, Salesforce]). Nachfolgend werden PW Prognosen, Potentiale und Optima bestimmt mittels der PGO.AI Solution.

AOPro B2B spezifiziert ein implementierungsfertiges Programm für optimales PW, inclusive PW Strategie, PW Scorecards und PWM System. Die Resultate werden dem Executive Management nach ≈ 4 W präsentiert. Die Profitable Growth OptimAlzer app (core modules) wird bereitgestellt für operatives PWM.

- * PW-relevante Perspektiven
- Segmente, Kunden
 - Marketing, Produkte, Pricing
 - Sales Pipeline
 - Sales Force
 - Assets, Prozesse
 - Ops, Suppliers
 - Financing, Investing, Risiko
 - IT, Innovation,
 - HR, Management



- (1) Qualitative Analyse via Self-Assessment Tool / Interview (optional)
 (2) Profitable Growth OptimAlzer (AI-basierte dynamische multi-objective Optimierung mittels CMA-ES, NSGAI u.a.)

PW = Profitables Wachstum
 PWM = Profitables Wachstum Management
 PWO = Profitable Wachstum Optimierung

Weitere Professional Services von Strategy B2B zu Optimalem Profitablen Wachstum

Workshop 'Optimales Profitables Wachstum'

- AOPro mit Involvierung des Exec Managements
- Exec Mgmt definiert PW Strategie & PW Mgmt Sys
- Exec Mgmt definiert PW Programm

Seminar 'Optimales Profitables Wachstum'

- PW Treiber, Analyse & Potentiale
- PW Optimierung, Strategie & Implementierung
- PW Management & Controlling

Workshop 'Profit & Sales Pipeline Mgmt'

- Profit & Sales Pipeline Basics (Prozesse, Perspektiven, Strukturen, I/Fs, Dynamik)
- Profit & Sales Pipeline Optimierung
- Profit & Sales Pipeline Management

Seminar 'AA & AI für B2B PW'

- PW & PWM - Primer
- Advanced Analytics (AA) für PW - Primer
- Artificial intelligence (AI) für PW - Primer
- AA und AI für optimales PW in B2B

Strategy B2B (seit 2002) unterstützt B2B Unternehmen bei optimalem Profitablen Wachstum mittels Advanced Analytics & Artificial Intelligence. Von Daten zu Einsichten zu Aktionen in Marketing & Sales, Ops & Management zu Resultaten und Ergebnissen in Corporate Finance.